

Serie A Italienischer Profi-Fußballverein





Serie A Italienischer Profi-Fußballverein

Italienischer Profifußballverein aus der Serie A im Norden Italiens. Der vor 100 Jahren gegründete Klub blickt auf eine lange Geschichte im italienischen Fußball zurück und war sowohl in der Serie A als auch in der Serie B aktiv. Der Klub ist für sein Engagement bei der Förderung junger Talente bekannt und hat sich einen Ruf als Zubringer für größere Mannschaften in Italien und im Ausland erworben.

Wichtige Finanzkennzahlen

- **Einnahmeströme:** Der Club generiert seine Einnahmen hauptsächlich durch Spieltagsverkäufe, Übertragungsrechte und kommerzielle Partnerschaften. Die finanzielle Gesundheit des Vereins wird maßgeblich von seiner Leistung in der Serie A beeinflusst, was sich auf die Ticketverkäufe, das Merchandising und die Sponsoringmöglichkeiten auswirkt.
- **Bewertung:** Die Marktbewertung dieses Clubs unterliegt Schwankungen, die von der Leistung in der Liga, den Spielertransfers und dem allgemeinen Finanzmanagement abhängen. Jüngste Bewertungen deuten auf eine moderate Bewertung im Vergleich zu größeren Vereinen der Serie A hin.
- **Schuldenmanagement:** Die Verschuldung des Landes ist im Verhältnis zum Einkommen überschaubar geblieben, obwohl kontinuierliche Investitionen in die Entwicklung von Spielern und Infrastruktur für die langfristige Stabilität unerlässlich sind.

Club Leistung

- **Jüngster Erfolg:** Die Leistung des Vereins in der Serie B und in den Spitzenwettbewerben kann seinen finanziellen Status stark beeinflussen. Erfolgreiche Spielzeiten in der Serie A verbessern die Einnahmen aus Übertragungen und Sponsoring, während ein Abstieg zu erheblichen finanziellen Problemen führen kann.
- **Historische Errungenschaften:** Der Verein hat in seiner Geschichte bemerkenswerte Momente erlebt, darunter den Aufstieg in die Serie A in verschiedenen Spielzeiten und eine langjährige Rivalität mit anderen lokalen Vereinen, was die Zuschauerzahlen und die lokale Unterstützung weiter erhöht.

Jugendentwicklung und Pfadfinderei

- **Jugendakademie:** Der Verein ist bekannt für seine Jugendakademie, aus der zahlreiche Profispieler hervorgegangen sind, die später für größere Vereine in Italien und Europa gespielt haben. Die Investition in die Akademie ist weiterhin eine strategische Priorität.
- **Scouting-Netzwerk:** Der Klub setzt auf ein solides Scouting-Netzwerk, um aufstrebende Talente zu identifizieren und zu rekrutieren. Dabei liegt der Schwerpunkt auf der Entwicklung von Spielern, die in Zukunft an größere Klubs verkauft werden könnten, um Gewinne zu erzielen.

Marktposition

- **Konkurrenzfähigkeit:** Dieser Club konkurriert in einer anspruchsvollen Serie A, die von größeren Clubs dominiert wird. Die Fähigkeit des Teams, wettbewerbsfähige Ergebnisse zu erzielen, hat großen Einfluss auf seine Attraktivität für Investoren und Sponsoren.

GROSS REVENUE

\$ 0

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Fußballvereine

COUNTRY

BUSINESS ID

L#20240763

- Engagement der Fans: Der Club hat eine treue Fangemeinde in Italien, und die Bemühungen, das Engagement der Fans und die Einbindung der Gemeinschaft zu verbessern, sind für ein langfristiges Wachstum unerlässlich.

Risiken und Chancen

- Wirtschaftliches Umfeld: Schwankungen im allgemeinen wirtschaftlichen Umfeld und Verschiebungen bei den Fußball-Übertragungsrechten können sich auf die Umsatzprognosen auswirken.
- Spieler-Transfers: Die Volatilität, die mit Spielertransfers verbunden ist, sowohl bei Zu- als auch bei Abgängen, stellt ein Risiko, aber auch eine Chance dar, aus Spielerverkäufen Kapital zu schlagen.
- Leistungsschwankungen: Die Leistung auf dem Spielfeld ist entscheidend. Ein erfolgreicher Lauf in der Serie A kann zu höheren Einnahmen führen, während ein Abstieg erhebliche finanzielle Risiken birgt.

Schulungszentrum

- Standort: Das Schulungszentrum ist strategisch günstig gelegen, so dass es sowohl für lokale als auch für regionale Talente leicht erreichbar ist.
- Einrichtungen: Der Trainingskomplex verfügt über mehrere hochwertige Spielfelder, eine Sporthalle, medizinische Einrichtungen und Bereiche für Teambesprechungen und Analysen. Der Schwerpunkt auf modernen Einrichtungen verbessert die Leistung und Erholung der Spieler und entspricht den führenden Praktiken der Sportwissenschaft.
- Jugendentwicklung: Das Trainingszentrum spielt eine zentrale Rolle bei der Förderung von Talenten, die nicht nur zur ersten Mannschaft beitragen, sondern auch die Einnahmen des Vereins durch Spielertransfers erhöhen.
- Investitionsaussichten: Die Modernisierung und Erweiterung der Trainingseinrichtungen kann hochkarätiges Personal anziehen, die Leistung der Spieler verbessern und die Möglichkeiten für Partnerschaften mit Sponsoren, die sich auf die Jugend- und Sportentwicklung konzentrieren, erhöhen.

Stadion

- Kapazität: Ungefähr 15.000 – 25.000; intimer Rahmen, der für eine lebhaftere Spieltagsatmosphäre sorgt.
- Renovierungen und Modernisierungen: Die jüngsten Renovierungsarbeiten umfassten Verbesserungen der Sitzplätze, der Hospitality-Bereiche und des Fan-Service. Diese Verbesserung verbessert das Gesamterlebnis für die Zuschauer und steigert den Kartenverkauf und die Einnahmen am Spieltag.
- Einnahmequellen: Das Stadion bietet Potenzial für verschiedene Einnahmequellen durch die Ausrichtung von Veranstaltungen außerhalb des Fußballs, einschließlich Konzerten und Firmenveranstaltungen. Eine Ausweitung der Hospitality-Angebote und Initiativen zur Einbindung der Fans könnten die Rentabilität weiter steigern.
- Initiativen zur Nachhaltigkeit: Die Einführung umweltfreundlicher Praktiken im Stadionbetrieb könnte nicht nur die Kosten senken, sondern auch eine wachsende Zahl umweltbewusster Fans und Sponsoren ansprechen.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM