

Schnell wachsende Full Service Digital Agentur





Schnell wachsende Full Service Digital Agentur

Bei diesem Angebot handelt es sich um eine seit 14 Jahren wachsende Full-Service-B2B-Agentur für digitales Marketing, die sich auf das Design und die Entwicklung von Websites sowie auf individuelle Software- und App-Lösungen spezialisiert hat. Das Unternehmen ist für seine außergewöhnlichen Ergebnisse bekannt und hat sich einen guten Ruf erworben, wenn es darum geht, Unternehmen umzugestalten und das Umsatzwachstum durch fachkundiges UX/UI-Design, Web- und App-Entwicklung, Copywriting und digitales Marketing zu fördern.

Das Unternehmen bietet umfassende B2B-Marketingdienstleistungen an, darunter maßgeschneiderte Websites, wirksame Werbekampagnen, maßgeschneiderte E-Mail-Kampagnen, Conversion Rate Optimization, Markenbekanntheit durch Social Media Management und die Entwicklung maßgeschneiderter Marketingstrategien. Im Kern arbeitet das Unternehmen nach einem zentralen Prinzip: Befähigung durch Innovation. Indem sie ihren Kunden Zugang zu Spitzentechnologien verschaffen, sorgen sie dafür, dass Unternehmen nicht nur überleben, sondern florieren.

Der Erfolg des Unternehmens spricht für sich selbst: Dieses Unternehmen hat die Kundenkonversionen kontinuierlich um 50 % gesteigert und für wichtige Kunden ein jährliches Wachstum von über 100 % erzielt. Dieser datengesteuerte, ergebnisorientierte Ansatz hat sie als zuverlässigen Partner für den Erfolg von Online-Geschäften etabliert und jährlich Millionen von Dollar an Umsatz eingebracht.

Diese profitable und skalierbare Agentur steht jetzt zur Übernahme zur Verfügung und bietet eine ideale Gelegenheit für Investoren oder Unternehmen, die ihr Portfolio an digitalen Dienstleistungen erweitern möchten.

Wichtigste Vorteile

- **Hohes Umsatzwachstum:** 58% im Vergleich zum Vorjahr (2024 vs. 2023)
- **Langfristige Verträge mit** loyalen Kunden und **hohen Margen**
- **Umfassendes Netzwerk** von kostengünstigen Auftragnehmern mit minimaler Beaufsichtigung
- **Hohe Kundenbindung** und starke Loyalität
- **Schlüsselfertiges Projektmanagement, Design, Entwicklung** und skalierbare Prozesse für reibungslose Übergänge. Prozesse können einfach und effizient skaliert werden
- **Vielfältiges Portfolio** über alle Branchen hinweg, Stärkung von Referenzen und Verkäufen
- **Konsistente Einnahmen** aus einer Mischung aus Festanstellung und Ad-hoc-Projekten, ohne saisonale Probleme
- **Monetarisierbares Past Book of Businesses** mit mehr als 200 Unternehmen, bereit für neue Dienstleistungen von einem neuen Eigentümer

Marketing

Das Wachstum der Agentur wurde durch ihren außergewöhnlichen Ruf vorangetrieben, der durch Networking, Empfehlungen und eine beeindruckende Kaltakquise-Kampagne unterstützt wurde. Obwohl das Unternehmen nicht in digitales Marketing investiert hat, hat es immer wieder hochwertige Kunden angezogen. Für einen neuen Eigentümer ist die Umsetzung einer aggressiveren Marketingstrategie eine hervorragende Gelegenheit, den Umsatz zu steigern!

TARGET PRICE

\$ 10,500,000

GROSS REVENUE

\$ 3,481,537

EBITDA

\$ 2,017,294

BUSINESS TYPE

Internetfirmen

COUNTRY

Vereinigte Staaten

BUSINESS ID

L#20250855

Operative Struktur

Die Agentur arbeitet mit einer schlanken und effizienten Struktur. Sie wird von drei Teilzeit-Eigentümern geführt, die von drei Vollzeit-Mitarbeitern und einem Netzwerk von qualifizierten Vertragspartnern unterstützt werden, die sich um das Tagesgeschäft kümmern.

Finanzielle Stärke

Mit mehr als zehn Jahren Erfahrung, einem soliden Kundenstamm, einer vertrauenswürdigen Marke und einem talentierten Team ist das Unternehmen für weiteres Wachstum gerüstet. Mit seinem skalierbaren Modell ist das Unternehmen in der Lage, ein dominanter Akteur im Bereich der digitalen Lösungen zu werden, und bietet unter dem neuen Eigentümer ein immenses Potenzial für Expansion und Erfolg.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM